

**Hlavní výhody programu**

- Strategické členství zaměřené na obchodní aktivity
- Přednostní přístup k Adobe software, podpoře, školení i marketingovým a prodejním nástrojům
- Exkluzivní informace a akce pro partnery
- Zabezpečený portál pro přístup ke všem výhodám programu a ke strategickým informacím o produktech a řešeních Adobe

Adobe® Partner Connection Solution Partner Program

Spolupracovat. Podporovat. Uspěť.

Solution Partner Program je navržen pro společnosti, které se specializují na prodej řešení, systémovou integraci, služby či produkty založené na technologiích Adobe. Tři úrovně členství umožňují přístup k cenným technickým, obchodním a know-how zdrojům. Členství na každé úrovni vám pomůže lépe se zapojit do spolupráce, využívat a obchodně zúročit řešení využívající technologie Adobe.

Solution Partner Program respektuje významný přínos našich partnerů působících v oblasti systémové integrace. Nabízí jim nástroje a zdroje pro kvalitnější činnost a snazší dosahování cílů v oblasti podnikových řešení.

Spolupracujte s Adobe

Získejte maximum ze své spolupráce s Adobe prostřednictvím členství v programu na takové úrovni, která podle vás odpovídá potřebám vašeho podniku. Jako bronzový (Bronze), stříbrný (Silver) nebo zlatý (Gold) partner získáte snadný přístup k jedinečným výhodám programu, marketingovým materiálům a podpoře prodeje i celou řadu dalších praktických informací.

Obdržíte přístup k software Adobe, abyste ho mohli předvádět svým zákazníkům nebo vyzkoušet ve vlastním testovacím prostředí. K dispozici vám bude rozsáhlá podpora pro snazší a rychlejší vývoj vlastních řešení. To vše budete mít k dispozici přes internetový partnerský portál Adobe, který je vstupní branou pro přístup ke všem výhodám a zdrojům programu.

Využijte svého členství pro spolupráci s týmy Adobe pro správu produktů, prodej a programové vedení prostřednictvím partnerských akcí a webových seminářů. Můžete získat nové zákazníky díky tomu, že budete uvedeni v seznamech partnerů na webových stránkách Adobe.com a v rámci dalších propagačních aktivit.

Vybudujte si funkční portfolio

Členstvím v programu získáte přednostní přístup k novým produktům a řešením, prodejním nástrojům, demo ukázkám a dalším zdrojům pro partnery. Díky zvýhodněné podpoře a školením, která jsou navržena speciálně pro rozvoj vědomostní báze partnerů, mohou vaši specialisté nabýt jedinečné technické informace Adobe a odborné certifikáty.

Potřebné informace a znalosti můžete získat přímo od odborníků Adobe, prostřednictvím online školení, kurzů pro samostudium na konkrétní vybrané produkty nebo registrací na pravidelná odborně vedená školení.

Společně k úspěchu

Vaše úsilí a podnikatelský důvtip při prodeji a propagaci produktů Adobe, při tvorbě vlastních produktů a řešení založených na technologiích Adobe je jedním ze základních faktorů našeho společného úspěchu. Jako členové programu se stanete integrální součástí vývojových komunit Adobe a strategických iniciativ. Vaše schopnost vystupovat jako oficiální Adobe Solution Partner nám společně umožní oslovit miliony zákazníků po celém světě a doslova revolučním způsobem měnit způsob, jak lidé komunikují a pracují s informacemi.

Výhody programu Solution Partner – pro Evropu, Střední východ a Afriku

Výhody programu (s vyšší úrovní členství narůstá rozsah výhod)

PODPORA	BRONZOVÝ	STŘÍBRNÝ	ZLATÝ
Vyhrazený helpdesk programu (otázky k programu)	•	•	•
Případy vývojové podpory	1 Případ	7 Případů	Neomezený počet Případů
Možnost nákupu širší úrovně vývojové podpory	7 Případů	Neomezený počet Případů Technický account manažer(1) Podpora poskytovaná u partnera(1) Přidání uživatelů(1)	Technický account manažer Podpora poskytovaná u partnera Přidání uživatelů
SOFTWARE			
Možnost stahování testovacích (Not for Resale – NFR) verzí serverových produktů (omezená licence)	•	•	•
Adobe Acrobat Connect účet v rámci služby poskytované Adobe (omezená licence)	–	•	•
Možnost stahování softwaru pro osobní počítače a jeho aktualizací (omezené licence, jazykové verze a kontakty) ⁽²⁾	–	3 kontakty, 1 jazyk	5 kontaktů, více jazyků
Možnost vyzkoušet nové verze softwaru před jejich uvedením na trh (podle dostupnosti)	Veřejné betaverze	Předběžné betaverze	Pokročilé betaverze
Přístup k verzím softwaru určeným pro odlaďování a chráněným vývojářským sadám (SDK)	•	•	•
Slevy v Adobe Store (podle dostupnosti) – pouze na produkty ke stažení (nejsou určeny pro další prodej)	4 %	8 %	10 %
ŠKOLENÍ A PODPORA			
Přístup k online kurzům a školením na vybrané podnikové produkty (po schválení přístupu)	•	•	•
Nárok na účast na Adobe Partner kurzech nebo jiných školeních dle dostupné kapacity.	–	•	•
PODPORA PRODEJE			
Přístup na členský portál Adobe Partner CPT - Connection Partner Portal	•	•	•
Přístup k informacím o produktech a cenách	•	•	•
Přístup k prodejním nástrojům, ukázkovým souborům, prezentacím, technickým dokumentům a dalším materiálům	•	•	•
Nárok na předběžné informace o připravovaných produktech a informace o plánech uvádění produktů na trh	–	•	•
Přiřazení pracovníka programové podpory Adobe ⁽³⁾	–	•	•
Společné obchodní a marketingové plánování ⁽³⁾	–	Volitelná	•
MARKETINGOVÉ ZDROJE			
Uvedení v seznamech Adobe Partner Finder	•	•	•
Zasílání informací pro partnery	•	•	•
Možnost používat loga programu Solution Partner	•	•	•
Nárok na partnerská ocenění (Partner Recognition) ⁽⁴⁾	•	•	•
Pozvání na webové semináře <i>Partner Connect</i> , konference Partner Summit a další speciální akce	•	•	•
Možnost objednávat si literaturu o produktech Adobe	•	•	•
Možnost odběru propagačních materiálů a reklamních předmětů s logem Adobe z Partner Gear Store	•	•	•
Přístup k marketingovým nástrojům a předpřipraveným šablonám	•	•	•
Nárok na uvedení v seznamech na stránkách produktů Adobe.com	–	–	•

(1) Stříbrní partneři si nejprve musí zakoupit „neomezené“ případy vývojové podpory, než budou moci nakupovat tyto další služby.

(2) Mezi výhody patří: bezplatná kopie pro jednoho uživatele pro Mac OS® a Microsoft®Windows® produktů z aktuální sady Adobe® Creative Suite® Master Collection, plus Adobe Acrobat®, Adobe Acrobat® 3D, Adobe FrameMaker®, Adobe InCopy® a Adobe Flex Builder™. Stříbrní partneři si mohou stáhnout jazykovou verzi podle vlastního výběru, zlatí partneři si mohou stáhnout vícejazyčnou verzi.

(3) Výhoda Adobe Field Sales a společného plánování pouze pro vybrané zákazníky (Named accounts) a na základě uvážení Adobe.

(4) K dispozici pouze v následujících obchodních regionech Adobe: EMEA, Severní Amerika a Tichomoří. Seznam zahrnutých zemí je k dispozici na partnerském portálu.

Požadavky programu

KRITÉRIA ČLENSTVÍ	BRONZOVÝ	STŘÍBRNÝ	ZLATÝ
Roční členský poplatek splatný na počátku příslušného období	€ 339	€ 1 719	€ 5 169
Kvalifikovaný technický personál (Pre-Sales/Konzultace)**	1 (doporučeno)	3 (minimum)	7 (minimum)
Kvalifikovaný personál prodeje **	1 (doporučeno)	2 (minimum)	3 (minimum)
Plnění ročních kvót prodeje (čisté příjmy z prodeje licencí)**	€ 50 000 (dobrovolně/ doporučeno)	€ 250 000	€ 1 000 000
Společný podnikatelský plán a pravidelné výkazy o obchodních příležitostech poskytnutých Adobe**	–	•	•

** Požadavky pouze pro partnery z oblasti podnikových řešení

Adobe Systems Incorporated
345 Park Avenue
San Jose, CA 95110-2704
USA



Další informace

o Solution Partner Program v regionu EMEA navštivte webové stránky: www.adobe.com/uk/partners; www.adobe.com/fr/partners; nebo www.adobe.com/de/partners

Adobe a logo Adobe jsou registrované ochranné známky společnosti Adobe Systems Incorporated v USA a dalších zemích. Veškeré další ochranné známky jsou majetkem příslušných vlastníků.

© 2008 Adobe Systems Incorporated. Veškerá práva vyhrazena.